

Effet de substitution et effet de revenu

Si le prix d'un bien varie, la quantité demandée varie également : Une augmentation de prix entraîne généralement une réduction de la quantité demandée, une réduction de prix une augmentation de la quantité demandée. La variation de la quantité demandée est due à la somme de deux effets, l'effet de substitution et l'effet revenu.

Effet de substitution (ES)	Effet de revenu (ER)
L'effet de substitution dépend de la possibilité de substituer un bien à un autre (Exemples : Médicaments avec peu de possibilités de substitution, pizza avec beaucoup de possibilités de substitution).	L'effet de revenu dépend de deux facteurs : • Part du bien dans le budget total (comparer voiture / épices) • Élasticité-revenu de la demande (bien normal si l'élasticité est positive / bien inférieur si négative)

Les possibilités suivantes se présentent pour varier la quantité demandée (qd) :

	Augmentation de prix			Réduction de prix		
	ES	ER	somme	ES	ER	somme
Bien normal	qd -	qd -	qd -	qd +	qd +	qd +
Bien inférieur *	qd -	qd +	qd - ou +	qd +	qd -	qd + ou -

* Bien Giffen : Augmentation de prix, qd + ou Réduction de prix, qd -