

Sussidi

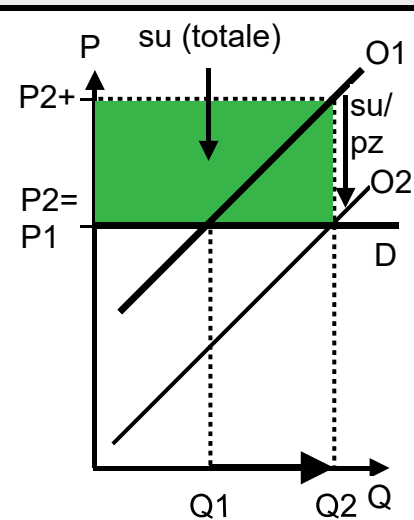
1 Esempio

Uno stato introduce un sussidio a favore di una nuova industria, ad esempio 1 € per unità, pagabile ai venditori. Chi beneficia di un tale sussidio?

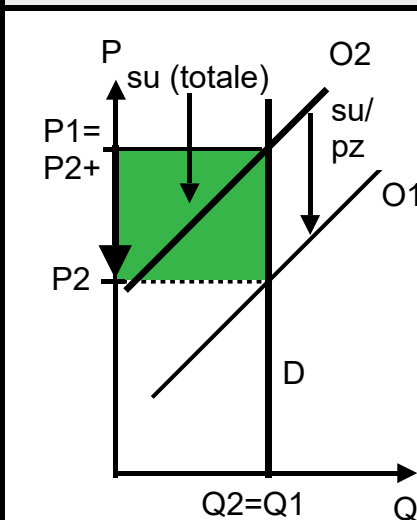
2 Effetti di un sussidio (su)

La risposta dipende, tra l'altro, dall'elasticità della domanda al prezzo (E). Si possono distinguere tre casi.

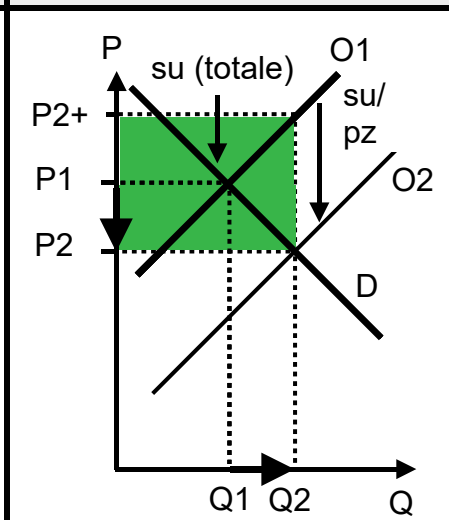
21 E = infinito



22 E = 0



23 0 < E < infinito



Abbreviazioni:

P = Prezzo / Q = Quantità / D = Domanda / O = Offerta / + = incl. sussidio / pz = pezzo

Situazione per i compratori:

Vecchio P: P1

Nuovo P: P2

Situazione per i venditori:

Vecchio ricavo medio: P1 → Ricavo totale = P1 * Q1

Nuovo ricavo medio: P2+ → Ricavo totale = P2+ * Q2

Risultati:

- Il prezzo rimane lo stesso (P2 = P1); la quantità aumenta da Q1 a Q2.
 - Per i venditori, il ricavo totale aumenta per 2 ragioni:
 1. sussidio;
 2. la quantità aumenta da Q1 a Q2.
- **I venditori beneficiano del sussidio.**

Risultati:

- Il prezzo scende da P1 a P2 (dell'importo del sussidio). La quantità rimane la stessa.
- **I compratori beneficiano del sussidio.**
- Per i venditori, il ricavo medio (P1 = P2+) e il ricavo totale (P1 * Q1) = (P2+ * Q2) rimangono gli stessi.

Risultati:

- Il prezzo scende da P1 a P2, la quantità aumenta da Q1 a Q2. I prezzi scendono meno del sussidio.
 - Per i venditori, il ricavo medio aumenta da P1 a P2+. L'aumento è inferiore al sussidio. I ricavi totali aumentano da (P1 * Q1) a (P2+ * Q2).
- **I venditori e i compratori beneficiano del sussidio.**