

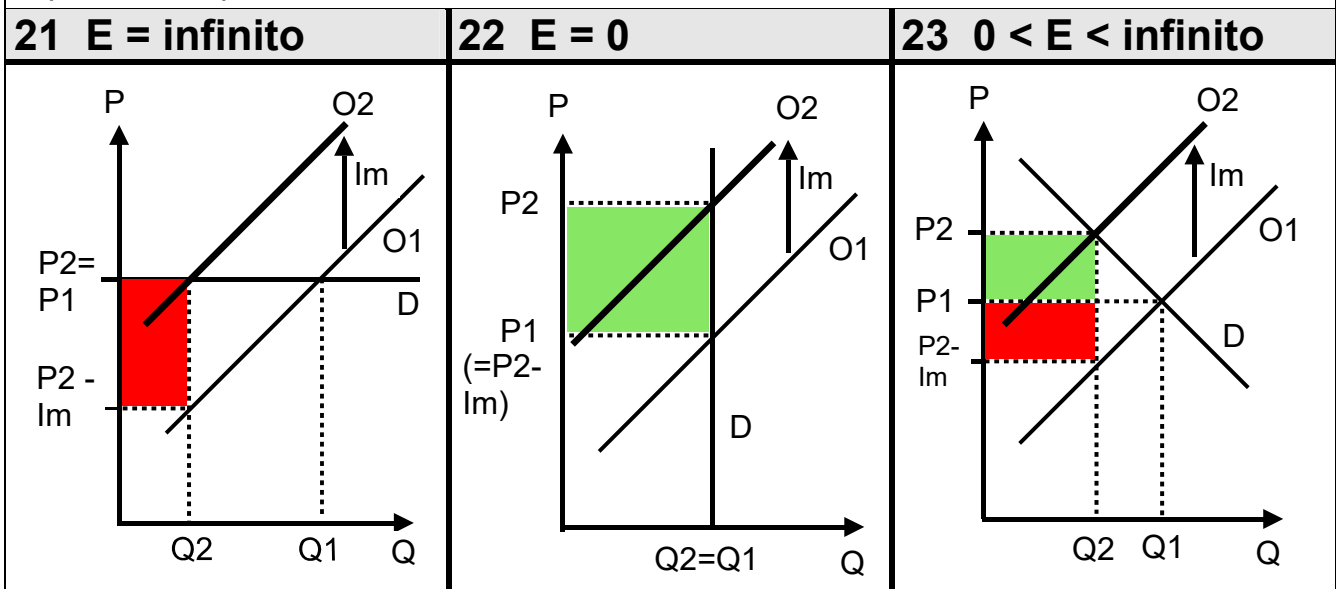
Incidenza fiscale 1

1 Esempio

Uno stato introduce una nuova imposta sulle vendite, per esempio 1 € per pezzo, pagabile dai venditori. Chi porta alla fine l'onere fiscale?

2 Ripartizione degli oneri fiscali

Qui, per una data curva di offerta, l'elasticità della domanda al prezzo (E) gioca un ruolo importante. Si possono identificare 3 casi differenti.



Abbreviazioni

P = Prezzo / Q = Quantità / D = Domanda / O = Offerta / Im = Imposta

Compratore

Prezzo vecchio P1
 Prezzo nuovo P2
 (ma $P2 = P1$)

Venditore

Ricavo vecchio P1
 Ricavo nuovo $P2 - Im$
 o $P1 - Im$

Risultato

L'imposta è interamente a carico del **venditore**. Per il compratore, il prezzo non cambia.

Compratore

Prezzo vecchio P1
 Prezzo nuovo P2

Venditore

Ricavo vecchio P1
 Ricavo nuovo $P2 - Im$
 o P1

Risultato

L'imposta è interamente a carico del **compratore**. Per il venditore, il ricavo non cambia.

Compratore

Prezzo vecchio P1
 Prezzo nuovo P2
 $P2 < (P1 + Im)$

Venditore

Ricavo vecchio P1
 Ricavo nuovo $P2 - Im$
 $(P2 - Im) < P1$

Risultato

L'imposta è a carico in **parte** del **compratore** e in **parte** del **venditore**. La distribuzione dipende dall'elasticità della domanda e dell'offerta al prezzo.